

## **AUSSCHREIBUNG DES**

# SCIENCE AND BUSINESS AWARD

# **DES RUDOLF SALLINGER FONDS**

#### 1. DER VERANSTALTER

Der Rudolf Sallinger Fonds (weiterhin "RSF" genannt) schreibt bis auf Widerruf jährlich den SCIENCE AND BUSINESS AWARD (weiterhin "S&B Award" genannt) aus. Mit dem S&B Award möchte der Rudolf Sallinger Fonds

- · den Mut zum Unternehmertum fördern,
- · als Brückenbauer zwischen Wirtschaft und Wissenschaft, Innovation und Forschung agieren und
- den Gründungsstandort Österreich stärken.

#### 2. DER SCIENCE AND BUSINESS AWARD

Der S&B Award prämiert das Potenzial einer sich im Frühstadium befindenden Kommerzialisierungsidee, die auf einer wissenschaftlichen Forschungsleistung beruht. Der Begriff des Frühstadiums wird weit verstanden. Zugelassen werden Kommerzialisierungsideen von Forschungsleistungen, die noch nicht verwertet wurden und damit den Markteintritt noch vor sich haben.

Aus allen Einreichungen werden bis zu 10 Finalist/innen ermittelt, unter denen folgende Preise vergeben werden:

- Platz Eins erhält einen Geldpreis in der Höhe von EUR 20.000.
- Allen Top-10-Finalisten stehen neben Urkunden auch diverse Beratungs- und Mentoring-Leistungen offen.























#### 3. ECKDATEN DER AUSSCHREIBUNG

Start der Ausschreibung:
Ende der Ausschreibung:
Verständigung der Finalist/innen:
Präsentation vor der Jury in Wien:
Prämierung der Sieger in Wien:
6. Oktober 2023
24. Jänner 2024
27. März 2024
16. Mai 2024
16. Mai 2024

Der RSF behält sich kurzfristige Änderungen vor.

#### 4. EINZUREICHENDE UNTERLAGEN

Um an der Ausschreibung des S&B Awards teilnehmen zu können, müssen Sie folgende Unterlagen einreichen:

- · Vollständig ausgefülltes Anmeldeformular (online auf www.sallingerfonds.at)
- Elektronische Übermittlung der CVs aller einreichenden Personen, inkl. bereits erfolgter Publikationen, erhaltener Forschungspreise und Forschungsförderungen sowie bisheriger Kooperationen mit der Wirtschaft.
- Elektronische Übermittlung der dem Kommerzialisierungsvorhaben zugrunde liegenden Forschungsarbeiten. Diese müssen bereits im Vorfeld einem peer-review Verfahren unterzogen worden sein (wie etwa peer-reviewte Journal Publikation oder peer-reviewter Konferenzbeitrag, Patentpublikation oder Dissertation).
- Elektronische Übermittlung der Ideenskizze Ihres Kommerzialisierungsvorhabens, auf Basis des vom Rudolf Sallinger Fonds zur Verfügung gestellten Online-Formulars auf www.sallingerfonds.at

## 5. EINREICHUNG DER BEWERBUNGSUNTERLAGEN

Alle Bewerbungsunterlagen sind elektronisch über www.sallingerfonds.at im Bereich "S&B Award" einzureichen bzw. mittels Filehosting-Diensten zu übermitteln.

Alle Unterlagen können sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch eingereicht werden.























#### 6. MEHRSTUFIGES AUSWAHLVERFAHREN

Die Jury ermittelt die Sieger/innen in einem mehrstufigen Auswahlverfahren:

- Stufe 1: Alle Einreichungen werden auf die Einhaltung der angeforderten formalen Kriterien hin geprüft. Unvollständige oder zu spät eingereichte Bewerbungen werden ausnahmslos nicht berücksichtigt.
- Stufe 2: Die so ermittelten Einreichungen werden der Jury zur weiteren Begutachtung übermittelt.

  Die Jury ermittelt aus allen zugelassenen Einreichungen die bis zu 10 besten Projekte.
- Stufe 3: Die bis zu 10 Finalist/innen werden nach Wien eingeladen, um ihre Kommerzialisierungsidee vor der Jury zu präsentieren. Der RSF unterstützt die Finalist/innen mit einem Reisekosten- und Unterkunftszuschuss von insgesamt maximal 500 Euro pro Einreichung.
- Stufe 4: Die Jury trifft ihre Entscheidung im Anschluss an die Präsentationen. Die Preisträger/innen werden im Rahmen einer Veranstaltung am selben Tag bekanntgegeben, zu der alle Finalist/innen eingeladen sind.

## 7. BEURTEILUNGSKRITERIEN

Die Jury bewertet die schriftlichen Bewerbungsunterlagen nach folgenden Kriterien:

Bereich	Kriterien
Forschungsleistung	Qualität & Innovationsgehalt der Forschungsleistung(en), auf der/denen die Kommerzialisierungsidee beruht
Die Ideenskizze der Kommerzialisierungsidee	Originalität & Qualität der Ideenskizze sowie die dargestellte Kommerzialisierungsstrategie
Kunden/Nutzen	Kundenorientierung bzw. Kundennutzen
Markt	Marktchancen
Impact	Gesellschaftlich, sozial oder ökologisch























#### 7.1 Präsentation vor der Jury

Die Präsentation vor der Jury besteht aus drei Teilen:

- 1. Präsentation durch die Finalist/innen (7 Minuten)
- 2. Question & Answer Runde (5 Minuten)
- 3. Nachbesprechung der Jury (5 Minuten)

## 7.1.1 Präsentation (7 Minuten)

Die bis zu 10 Finalist/innen präsentieren ihre Kommerzialisierungsidee in jeweils maximal sieben Minuten vor der Jury.

Zu besprechen sind dabei folgende Punkte:

- · Die Kommerzialisierungsidee
- Nutzen f
  ür den Kunden
- · Markt & Impact
- · Erste/nächste Schritte zur Umsetzung dieser Kommerzialisierungsidee
- Team

Es steht den Finalist/innen frei, die Präsentation im Rahmen eines freien Vortrags oder mit Unterstützung der zugelassenen technischen Hilfsmittel zu halten.

# **Technische Hilfsmittel**

Folgende technische Hilfsmittel sind gestattet und werden vom RSF für die Präsentationen vor Ort zur Verfügung gestellt:

- · Computerunterstütze Präsentation (inkl. Notebook, Leinwand und Beamer)
- Mikrofon (falls f
  ür die Location erforderlich)
- Laserpointer
- Flipchart









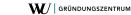












## Übermittlung elektronischer Präsentationsunterlagen an den RSF

Elektronische Präsentationsunterlagen sind dem RSF am Tag vor der Jurypräsentation bis 12 Uhr elektronisch im .pptx Format an office@sallingerfonds.at zu übermitteln. Sollten andere Dateiformate als .pptx verwendet werden, ist dies vorher mit dem RSF abzuklären.

## Zeitvorgabe

Das Zeitlimit von 7 Minuten pro Einreichung für die Präsentation ist strikt einzuhalten.

## Durchführung der Präsentation

Die Präsentation vor der Jury kann nicht an Dritte delegiert werden, sondern muss durch die Teilnehmer/innen selbst erfolgen. Teams ist es überlassen ob alle Teammitglieder, mehrere oder nur ein Teammitglied die Präsentation hält.

## 7.1.2 Q&A Session (5 Minuten)

Im Anschluss stehen fünf Minuten für eine Question & Answer Runde zur Verfügung. Auch hier wird strikt auf die Einhaltung des Zeitlimits geachtet. Es dürfen seitens der Teilnehmer/innen ausschließlich die Fragen der Jury beantwortet werden.

## 7.2 Finale Juryentscheidung

Im Anschluss an alle Präsentationen der Finalist/innen ermittelt die Jury den Gesamtsieger. Die restlichen Top-10-Projekte werden nicht gerankt.

## 8. PRÄMIERUNG

Am Abend des Tages der Jurypräsentation werden die Gesamtsieger/innen im Rahmen einer Veranstaltung bekanntgegeben und prämiert. Alle anderen Finalist/innen erhalten eine Urkunde über ihre Nominierung ins Finale des S&B Awards sowie weitere, nicht monetäre Preisbestandteile.





















Der/die Sieger/in bzw. das Sieger-Team erhält

- einen Geldpreis in der Höhe von 20.000 Euro,
- eine Urkunde im Rahmen der Preisverleihung & kurze Vorstellung der Person(en) und der Kommerzialisierungsidee,
- die Möglichkeit, aus einem Portfolio an kostenlosen Beratungs- und Mentoring-Leistungen, die von den Kooperationspartnern des RSF zur Verfügung gestellt werden, auszuwählen. Zum Teil sind diese Leistungen bereits vor dem Jury-Pitch als Vorbereitung zu konsumieren.

#### 8.2 Sonderpreise

#### 8.2.1 Der Brutkasten Sonderpreis

Als Partner des S&B Awards unterstützt der Brutkasten eines der Top-10-Teams mit einem Mediavolumen im Wert von 5.000 Euro. Dabei entscheidet die derbrutkasten.com Community mittels Crowdvoting, wer den Preis bekommt.

## 8.2.2 I.E.C.T. Sonderpreis

Gemeinsam mit dem Institute for Entrepreneurship Cambridge Tirol (weiterhin "I.E.C.T." genannt), vergibt der RSF einen Sonderpreis für die Summer School Entrepreneurship im Rahmen des Europäischen Forum Alpbach. Ein Team aus den Top 10 hat die Chance, einen vollfinanzierten Teilnehmer/innenplatz für die Summer School zu gewinnen. Für drei weitere Teams besteht die Möglichkeit, ein ermäßigtes Ticket zu ergattern.

Das Ziel der Alpbach Summer School Entrepreneurship ist es, junge Forscher/innen bei Kommerzialisierungsideen zu unterstützen und ihnen aufzuzeigen, wie sie ihre Ideen und Forschungen marktreif aufbereiten. Dabei wird die kommerzielle Realisierbarkeit geprüft und Pläne entwickelt, wie neue Unternehmen mit globalen Wachstumspotenzial aus den Ideen entwickelt werden können. Dieses Programm wird vom I.E.C.T – Hermann Hauser in Kooperation mit dem Centre for Entrepreneurial Learning der University of Cambridge und dem Europäischen Forum Alpbach veranstaltet. Zielgruppe der Summer School sind PhD-Studenten und Post-Docs aus den Bereichen Science, Advanced Engineering, Physics, Mathematics und Life Science.

Die Gewinner des Sonderpreises werden in Absprache der S&B Award Jury und des I.E.C.T – Hermann Hauser vergeben.











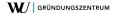












#### 8.3 Alle Top-10-Finalistinnen

- Vorstellung der Personen und der Kommerzialisierungsidee über ein Video im Rahmen der Preisverleihung.
- Die Möglichkeit, aus einem Portfolio an kostenlosen Beratungs- und Mentoring-Leistungen, die von den Kooperationspartnern des RSF bis auf Widerruf zur Verfügung gestellt werden, auszuwählen.

#### 8.4 Unterstützungleistungen für alle Top-10-Finalist/innen

Der RSF unterstützt mit seinen Kooperationspartnern alle Finalist/innen des S&B Awards bei der Umsetzung ihrer Kommerzialisierungsideen mit einem Leistungsportfolio, aus dem alle Finalist/innen sich ein maßgeschneidertes Paket an Unterstützungsleistungen auswählen können:

- BDO Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft bietet den Top 10 des S&B Awards als Vorbereitung auf den Jury-Pitch einen gemeinsamen, ca. 90-minütigen Workshop rund um gründungsrelevante Steuerthemen an.
- Herbst Kinsky Rechtsanwälte bieten den Top 10 des S&B Awards als Vorbereitung auf den Jury-Pitch einen gemeinsamen, ca. 90-minütigen Workshop rund um rechtliche Themen, die Unternehmensgründung betreffend, an.
- Maßgeschneiderte Mentoring- und Unterstützungsleistungen für ihre Kommerzialisierungsidee durch das Entrepreneurship Center Network (ECN) der WU Wien.

#### 8.5 Unterstützungleistungen für drei Top-10-Finalist/innen

 Maßgeschneiderte Mentoring- und Unterstützungsleistungen für ihre Kommerzialisierungsidee durch New Venture Scouting. Die Vergabe der Leistung erfolgt nach dem First-Come-First-Serve-Prinzip.

Die ausgewählten Beratungs- und Mentoring-Leistungen sind innerhalb eines Jahres nach Erhalt zu konsumieren. Ansonsten verfällt der Anspruch. Das jeweilige Ausmaß der Unterstützungsleistung ist, sofern nicht im Detail angeführt, zwischen dem Anbieter und den Einreicher/innen individuell zu besprechen und festzulegen. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.























#### 9. DIE JURY

Die Jury besteht aus:

- Dr. Rudolf Dömötör, Entrepreneurship Center Network der Wirtschaftsuniversität Wien
- Dr. Irene Fialka, CEO INITS Universitärer Gründerservice
- o. Univ.-Prof. Dr. Josef Glößl, Universität für Bodenkultur, Institut für Genetik und Zellbiologie (IAGZ)
- ao. Univ.-Prof. Dr. Marcus Hudec, Universität Wien, Fakultät für Informatik Data Analytics and Computing
- · Dr. Gertraud Leimüller, winnovation consulting
- · Viktoria Tollinger, I.E.C.T. Hermann Hauser

Der RSF behält sich das Recht vor, die Jury um weitere Expert/innen zu ergänzen. Für diese gelten ebenfalls die in den Teilnahmebedingungen genannten Richtlinien zur Vertraulichkeit und zum Datenschutz.

Der RSF stellt der Jury frei zu entscheiden, wie viele Finalist/innen nominiert werden. Die Zahl der Finalist/innen darf jedoch 10 nicht überschreiten.

Weiters stellt der RSF der Jury frei, auf die Vergabe eines Geldpreises zu verzichten.

Die Bewertungen der Jury werden weder den Einreicher/innen noch der der Öffentlichkeit zugänglich gemacht. Allen Top-10-Teams wird im Anschluss an die Preisverleihung und die Präsentation ein Feedback-Gespräch mit einem Jury-Mitglied angeboten.





















